

### **Informattec forciert Geschäft mit MS Power BI**

***Der Aufbau des strategischen Geschäftsfelds Power BI bei Informattec kommt gut voran. Seit kurzem verantwortet Radomir Kovacevic als dedizierter Sales-Profi den vertrieblichen Ausbau und das Business Development Power BI bei Informattec. Gleichzeitig wurden erste Kunden in Deutschland gewonnen, so dass jetzt alle DACH-Länder mit Power BI-Kunden besetzt sind.***

Muttenz, 13.09.2022 – Die in Muttenz bei Basel ansässige Data Intelligence Spezialistin Informattec hat sich mit Hilfe einer starken Qlik-Partnerschaft zu einer der führen BI-Dienstleisterinnen in der Schweiz entwickelt. Auf dieser starken Marktstellung aufbauend, hatte das Managementteam um den Gründer Rino Mentil bei der Erschaffung der Unternehmensvision 2023 die Weichen zusätzlich in Richtung eines weiteren Technologie-Standbeins mit Microsoft Power BI gestellt.

Die Umsetzung des Vorhabens ist mittlerweile gut vorangekommen, so dass das technische Fundament know-how- und ressourcenmässig solide aufgebaut und der ganze DACH-Raum mit Power BI-Kunden abgedeckt werden konnte. Um das wichtige Neukundengeschäft weiter zu forcieren, übernimmt seit kurzem ein neuer, dedizierter Sales Manager für das Geschäftsfeld Power BI.

#### **Dediziertes Business Development und Sales für Power BI**

Um das Sales-Team von Informattec zu entlasten und, um die rasant zunehmenden, qualitativ hochstehenden Leads zu Power BI professionell und für die Kunden nutzenstiftend bearbeiten zu können, konnte Informattec mit Radomir Kovacevic einen ausgewiesenen Vertriebsprofi gewinnen.

Radomir Kovacevic blickt auf eine zwanzigjährige Karriere als personalverantwortlicher Verkaufsmanager und erfolgreicher Sales zurück. In den letzten 15 Jahren war er als Regionalverkaufsleiter bei Tamedia und als Head of Sales Schweiz bei Coople tätig. Radomir Kovacevic hat einen Abschluss als eidg. dipl. Verkaufsleiter und spricht 4 Sprachen.

Radomir Kovacevic ist im Zürich-Office der Informattec lokalisiert. Er wird von dort aus Neukunden für Power BI akquirieren und das Geschäftsfeld Microsoft Data Analytics auch strategisch in allen Zielmärkten der Informattec etablieren.

«Meine umfangreiche Vertriebserfahrung und mein branchenübergreifendes Netzwerk sind die ideale Mischung für das Gewinnen von Neukunden und den weiteren Ausbau des für Informattec noch relativ jungen Geschäftsfelds Power BI. Ich freue mich auf diese spannende und herausfordernde Aufgabe und die Zusammenarbeit in einem ehrgeizigen und erfolgreichen Team» erläutert Radomir Kovacevic seine Motivation.

## **Für weitere Informationen**

Informatec, Cristina Cesaro, Head of Marketing, Freidorf 151, CH-4132 Muttenz  
Tel. +41 61 826 80 80, Fax +41 61 826 80 81, [cec@informattec.com](mailto:cec@informattec.com), [www.informattec.com](http://www.informattec.com)

## **Über Informattec**

Mit ihrem klaren Fokus auf Business und Data Intelligence hat sich Informattec als Spezialistin für die Beratung und bedarfsgerechte Umsetzung umfassender BI-Lösungen für Analyse, Reporting und Planung etabliert. Das 1998 gegründete Unternehmen aus der Basel-Area gilt als BI-Innovator für anspruchsvolle KMU- und Enterprise-Kunden und zählt führende Unternehmen zum stark wachsenden Kundenkreis. Mit seinen bedürfnisorientierten Services trägt Informattec dazu bei, dass die zahlreichen Vorzüge der auf Qlik und Jedox basierenden, selbst entwickelten BI-Plattform iVIEW uneingeschränkt zur Verfügung stehen. Zum Dienstleistungsangebot gehören Beratung, Konzeption und kundenspezifische Entwicklungen ebenso wie die Implementierung und Schulung sowie Wartung und Support.



Radomir Kovacevic, Advisory Sales Manager und verantwortlich für Business Development MS Power BI bei Informattec